

VPF STELLT WEICHEN FÜR DIE ZUKUNFT: LEITUNG VON VERTRIEB UND TECHNIK MIT BRANCHENINSIDERN NEU BESETZT

MÄRZ 2015, SPROCKHÖVEL

Vor dem Hintergrund des starken Wachstums in den vergangenen Jahren hat die VPF GmbH & Co. KG jetzt wichtige Weichen für die Zukunft gestellt. Mit einer personellen Neuausrichtung in den Leitungsfunktionen will der Spezialitätenanbieter für Haftverbunde aus Sprockhövel den Wachstumskurs nachhaltig konsolidieren und das Geschäft in den europäischen Märkten sukzessive weiter ausbauen.

Mit Dr. Rainer Rauberger (46) verantwortet seit Jahresbeginn ein langjähriger Branchenkenner die Marketing- und Vertriebsbelange des Unternehmens. Der promovierte Wirtschaftswissenschaftler war zuvor 15 Jahre bei Henkel Düsseldorf mit Schwerpunkt im Industriegeschäft tätig, davon 10 Jahre als Verkaufsleiter für Haftklebstoffe im europäischen Vertrieb. Als Klebstoff- und Beschichtungsspezialist bringt er nicht nur umfangreiches Know-how im Markt für Etikettenverbunde und Klebebänder ein. Auch mit Blick auf die Vielfalt bei Klebefolien für die graphische Industrie verfügt er über einen umfangreichen Hintergrund. Als Basis für einen anhaltenden Wachstumskurs bei der VPF setzt Rauberger vor allem auf die forcierte Entwicklung neuer, innovativer Produkte im Spezialitätensegment sowie eine gezielte Erschließung weiterer Marktpotenziale.

Stärkere Präsenz in Deutschland und Europa

Darüber hinaus will die VPF die Marktpräsenz in wichtigen Zielmärkten weiter ausbauen. Eine wesentliche Aufgabe in diesem Zusammenhang hat der langjährige Marktkenner Dirk Balzer übernommen. Als Sales Manager für den Bereich Norddeutschland und die Niederlande will er künftig im unmittelbaren Kontakt gemeinsam mit den Kunden neue Geschäfte erschließen und für die Weiterentwicklung des Unternehmens wichtige Impulse setzen. Die VPF baut dabei auf die anerkannt gute Erfahrung mit dem 2011 für den Bereich Süddeutschland eingestellten Sales Manager Kai Klimek, der durch kontinuierliche Marktbearbeitung den Umsatz in seiner Region deutlich steigern konnte. Darüber hinaus ist geplant, auch das Exportgeschäft durch die Gewinnung neuer Vertriebspartner im europäischen Ausland weiter auszubauen.

Kontinuität und Erfahrung in der technischen Leitung

Weiterhin hat Holger Steinbach bereits zum 1. Dezember 2014 die Verantwortung als Technischer Leiter von Werner Burschil übernommen, der Ende letzten Jahres aus Altersgründen ausgeschieden ist.

Der 45jährige Diplomingenieur ist ebenso ein Branchenkenner und konnte bereits im Februar 2014 im Rahmen einer längerfristigen Nachfolgeregelung für die VPF gewonnen werden. Zuvor war er als Werkleiter bei x-film Selbstklebefolien in Lindlar tätig, wo er unter operativen und strategischen Aspekten sämtliche technischen Bereiche von der Produktentwicklung über die Produktion bis hin zur Qualitätssicherung verantwortete.

Mit der personellen Neuausrichtung untermauert die VPF ihr Selbstverständnis als Ideengeber, zuverlässiger Partner und Problemlöser im Bereich Haftlamine und Selbstklebebeschichtungen. Innovativ, flexibel und variantenreich im Portfolio sowie entwicklungsstark, serviceorientiert und mit einem kompromisslosen Qualitätsanspruch ist der Blick des Unternehmens konsequent nach vorn gerichtet.

Bildzeile 1: Der neue VPF-Vertriebsleiter Dr. Rainer Rauberger.

Bildzeile 2: Holger Steinbach übernahm die Technische Leitung.

Weitere Informationen:

VPF-Veredelungsgesellschaft mbH für Papiere und Folien & Co. KG
Harkortstraße 14-16 | 45549 Sprockhövel | Telefon +49 (0)2339 1205-0 | Fax +49 (0)2339 1205-50
Dr. Rainer Rauberger | Vertriebsleiter | rainer.rauberger@vpf.de

sage & schreibe Kommunikationsmanagement
Rathausplatz 14 | 45549 Sprockhövel | Telefon +49 (0)2339 911031 | Fax +49 (0)2339 138233
pr@sage-und-schreibe.de

Im Falle redaktioneller Berücksichtigung bitten wir um die Zusendung eines Belegexemplares an die oben genannte Adresse.