



INNOVATIV. FLEXIBEL. VARIANTENREICH.

VPF (Veredelungsgesellschaft für Papiere und Folien) hat sich in mehr als fünf Jahrzehnten von Sprockhövel aus international über die Grenzen Deutschlands hinaus als kompetenter und leistungsfähiger Entwickler und Hersteller von Haftverbunden und Klebstoffbeschichtungen für Papiere und Folien aller Art einen Namen gemacht. Unsere Kunden sind Hersteller von selbstklebenden Etiketten und Schmalbahnverarbeiter und damit Unternehmen der graphischen Industrie. Kunden- und Anwendungsorientierung, Innovation, Qualität, Zuverlässigkeit und Flexibilität stehen für VPF. Die in den letzten Jahren kontinuierlich gewachsene VPF erwirtschaftet mit inzwischen ca. 80 Mitarbeitern über 25 Mio. Euro Jahresumsatz und gilt damit als typisches Mittelstandsunternehmen.

Zur Unterstützung unseres erfolgreichen Sales Teams und aufgrund unseres dynamischen Wachstums suchen wir einen erfahrenen

SALES MANAGER D-A-CH IM AUSSENDIENST (M/W/D)

Ihr Aufgabengebiet:

- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender ausgewählter Kunden in Deutschland, ggf. je nach Wohnort auch Österreich und Schweiz
- Kompetente Produktberatung sowie Produktschulung und Vorführungen vor Ort beim Kunden
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen
- Entwicklung und Pflege eines starken Netzwerkes und strategischen Partnerschaften
- Kommerzielle Verantwortung für Ihren definierten Kundenkreis sowie Realisierung von Umsatzzielen
- Kalkulation, Angebotserstellung und -nachverfolgung

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium oder eine ähnliche Qualifikation
- Erfahrungen im Außendienst oder Key-Account-Management
- Kenntnisse der papier- und folienverarbeitenden Industrie, der Druckweiterverarbeitung oder Klebstoffbranche wären von Vorteil
- Sie überzeugen uns als motivationsstarke Persönlichkeit sowie durch starke Netzwerkfähigkeiten
- Professionelles und sicheres Auftreten auf allen Ebenen sind für Sie selbstverständlich
- Strategisches und operatives Verhandlungsgeschick
- Unternehmerisches Denken und Handeln im Sinne des Unternehmensergebnisses
- Hohe Reisebereitschaft
- Technisches Verständnis

Wir bieten:

- Eine interessante berufliche Perspektive mit abwechslungsreichen Aufgaben in einem zukunftssicheren und wachsenden Unternehmen
- Interessante und verantwortungsvolle Aufgaben und Projekte in einem innovativen Unternehmen
- Hohe Eigenverantwortung
- Attraktive Vergütung sowie einen Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung.
- Gründliche Einarbeitung
- Ein motiviertes Team im Rücken
- Gute Chancen zur Weiterentwicklung

Sind sie neugierig und freuen sich auf eine neue, spannende Aufgabe und Herausforderung?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungen an: kai.klimek@vpf.de

VPF GmbH & Co. KG

Kai Klimek (Vertriebsleiter)
 Harkortstraße 14 – 16 | 45549 Sprockhövel (Germany)
 Telefon +49 (0)2339 1205-0 | www.vpf.de