



### Wer wir sind?

Über 80 Haftmaterialspezialisten. Seit 1967 als Berater, Problemlöser und Partner tätig in der Entwicklung und Produktion von Haftmaterialien. Standard? Nicht mit uns! Wir arbeiten unkonventionell, flexibel, auf Augenhöhe. Jeder Tag ist anders, jeder Tag ist spannend. Wir produzieren hoch technische Nischenprodukte und erwirtschaften damit ca. 30 Millionen Euro. Und das profitabel, erfolgreich und dynamisch wachsend. Wir stehen für Qualität, Zuverlässigkeit, technische Kompetenz und Flexibilität.

Für die weitere nationale wie internationale Entwicklung im In- und Ausland suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebs im Customer Service: **DICH**.

Einen kompetenten, erfahrenen, zuverlässigen Teamplayer als

## TECHNISCHER VERKAUFSBERATER IM INNENDIENST (M/W/D)



**DU kümmerst Dich** nach einer gründlichen Einarbeitungsphase als Technischer Verkaufsberater in einem dynamischen Team um unsere relevanten Kundengruppen. Im Detail heißt das:

- Bearbeitung von neuen technischen Kundenanfragen
- Angebotserstellung, Bearbeitung und Erfassung von Kundenaufträgen
- Tägliche Kommunikation und Kundenberatung mit Kunden im In- und Ausland
- Eigenständige Bearbeitung von Projekten in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Außendienst und Unterstützung beim Aufbau neuer Vertriebspartner auf internationaler Ebene



**DU passt perfekt zu uns, wenn du:**

- eine abgeschlossene kaufm. oder techn. Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium mitbringst
- ein ausgeprägtes technisches Verständnis hast
- Freude und Begeisterungsfähigkeit am Vertrieb hast und am persönlichen Umgang mit Menschen
- verhandlungssicheres Englisch sprichst und vielleicht noch eine weitere Fremdsprache
- bereits Kenntnisse der papier- und folienverarbeitenden Industrie, der Druckweiterverarbeitung oder Klebstoffbranche vorweisen kannst
- Zuvorkommenheit, Dienstleistungsbereitschaft, Überzeugungskraft und ein sicheres, freundliches Auftreten mitbringst
- eigendynamisch, selbstständig und verantwortungsbewusst arbeitest
- ein hohes Maß an Lernbereitschaft und Motivation sowie absolute Teamfähigkeit und verbindliche Kommunikation mitbringst
- gute IT-Anwenderkenntnisse hast, insbesondere der z.B. MS-Office Anwenderprogramme und dich schnell in unsere branchenspezifische Software eindenken kannst



**Dafür bekommst DU bei uns:**

- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- eine interessante berufliche Perspektive mit abwechslungsreichen Aufgaben in einem zukunftssicheren Unternehmen
- ein freundliches und offenes Arbeitsklima bei einem kontinuierlich wachsenden Spezialitätenanbieter
- eigenverantwortliche Aufgabenstellungen in abteilungsübergreifender Teamarbeit
- bedarfsorientierte Weiterbildung und fachspezifische Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Jobrad und vieles mehr



**DU hast Interesse?**

Dann bewirb Dich doch gleich bei unserem Vertriebsleiter:

**kai.klimek@vpf.de**

Wir freuen uns auf Dich!

**VPF GmbH & Co. KG**  
 Harkortstraße 14–16  
 45549 Sprockhövel (Germany)  
 www.vpf.de

